

FACTSHEET · DIENSTLEISTUNG

ERP Beratung

Microsoft Dynamics 365 Business Central Partner für den Mittelstand — Finance, Operations, Supply Chain, HR. Festpreis pro Phase.

FORMAT

Factsheet · 2 Seiten

STAND

Mai 2026

SPRACHE

Deutsch

VERSION

v1.0

WAS SIE BEKOMMEN

ERP-Beratung ohne offenes Stunden-Geschäft.

Ein ERP-Projekt ist die kommerziell folgenreichste Software-Entscheidung im Mittelstand — und gleichzeitig die häufigste Stelle, an der externe Beratung in offenes Stunden-Geschäft kippt. Wir beraten Sie als Microsoft Partner seit 2007 entlang aller Module von Microsoft Dynamics 365 Business Central — mit Festpreis pro Phase, ehrlicher Modul-Auswahl, klarer NCE-Strategie.

Leistungsumfang

- ✓ **Vier Hauptbereiche.** Finance (Hauptbuch, Debitoren, Kreditoren, MwSt), Operations (Vertrieb, Einkauf, Fertigung), Supply Chain (Lager, Disposition, Logistik), HR-Light. Typischer Start: Finance und Operations, später Erweiterung.
- ✓ **NCE-Lizenz-Strategie.** Mix aus Monthly, Annual und Triennial — Saison-User auf Monthly, Stamm-Belegschaft auf Annual. Plus Team-Member-Differenzierung. Beschaffung über Indirect CSP, keine EA-Mindestmengen.
- ✓ **Deutsche Rechnungslegung.** HGB, GoBD, E-Rechnung (XRechnung, ZUGFeRD), SKR03/SKR04, DATEV-Anbindung, OSS-Meldung. AppSource-Branchen-Apps für Heizölhandel, Lebensmittel, Großhandel.
- ✓ **Sechs-Phasen-Einführung.** Discovery (4–6 Wo), Konfiguration (8–16 Wo), Datenmigration (4–10 Wo), Integration (3–8 Wo), UAT/Schulung (3–5 Wo), Hypercare (8–12 Wo). CMMI-orientierte Methodik mit klaren Gates.
- ✓ **Bewusste Abgrenzung.** Business Central für 10–500 Mitarbeitende. Dynamics 365 Finance & Operations beraten wir bewusst nicht — anderes Spielfeld, wir verweisen an spezialisierte Partner.

4

HAUPTBEREICHE

Finance, Operations, Supply Chain, HR-Light — die vier Säulen von Business Central für den Mittelstand.

6

EINFÜHRUNGS- PHASEN

Discovery, Konfiguration, Datenmigration, Integration, UAT/Schulung, Hypercare — Festpreis pro Phase mit klaren Gates.

3

BERATUNGS- FORMATE

Quick-Audit (1 Tag), Strategie-Workshop (2–3 Tage), Architecture-as-a-Service (Recurring) — jeweils Festpreis.

ERP Beratung · drei Formate, sechs Phasen

Preise auf Anfrage

ERP Quick-Audit mit schriftlichem Bericht, 2–3-tägiger Strategie-Workshop oder quartalsweise Architecture-as-a-Service. Vollständige Business-Central-Einführung modular kalkuliert — abhängig von Modulen, Datenmigrations-Aufwand, Integration mit Bestandssystemen und Schulungsumfang.

SO ARBEITEN WIR

Ihr Weg zur Lösung

- 1 Erstgespräch**
30 Min Discovery. Wir klären Ist-Stand (NAV, Business Central, SAP B1, DATEV), Modul-Vermutung und Migrations-Anlass. Empfehlung für Format oder Einführung.
- 2 Quick-Audit / Workshop**
1-Tages-Audit mit Modul-Bestandsanalyse und drei Sofortmaßnahmen, oder 2–3-tägiger Workshop mit Make-or-Buy-Entscheidung pro Modul, Architektur-Review und NCE-Strategie.
- 3 Sechs-Phasen-Einführung**
Discovery, Konfiguration und Customizing, Datenmigration, Integration mit CRM/Bank/DMS, UAT und Schulung, Hypercare nach Go-Live. Festpreis pro Phase mit klaren Gates.
- 4 Application Care**
Nach Go-Live: laufender Betrieb, Monatsabschluss-Begleitung, neue Microsoft-Wave-Releases, AppSource-Pflege und User-Support als Monats-Flatrate.

„Wir hatten DATEV Mittelstand und ein gewachsenes Excel-System. Der ERP-Quick-Audit hat klar gezeigt, dass Business Central mit Essentials statt Premium reicht — 30% Lizenz-Ersparnis vor dem ersten Migrations-Sprint.“

— Kaufmännischer Leiter, Handels-Mittelständler, 90 Mitarbeitende

Bereit für den nächsten Schritt?

Vereinbaren Sie ein unverbindliches Erstgespräch. 30 Minuten genügen, um Ihre Situation zu verstehen und einen konkreten Vorschlag zu machen.

kontakt@arades.de

arades.de/kontakt

ARADES GMBH

Microsoft Cloud Solution Partner · Frankfurt am Main · Deutschland
Eingetragen im Handelsregister · Geschäftsführer: Arash Baniahmad
Web: arades.de · E-Mail: kontakt@arades.de