

FACTSHEET · DIENSTLEISTUNG

Microsoft Beratung

Holistische Microsoft-Beratung über M365, Dynamics 365, Power Platform, Copilot und Azure — plus Independent Engineering als zweite Säule.

FORMAT

Factsheet · 2 Seiten

STAND

Mai 2026

SPRACHE

Deutsch

VERSION

v1.0

WAS SIE BEKOMMEN

Ihr Microsoft Partner für KMU und Mittelstand.

Microsoft-Technologie ist heute eine zusammenhängende Plattform, kein Strauß aus Einzelprodukten. Wir beraten holistisch über alle Cloud- Plattformen (M365, D365, Power Platform, Copilot, Azure) kombiniert mit Independent Engineering, wenn Standard nicht reicht. Seit 2007 für den europäischen Mittelstand aus Offenbach am Main.

Leistungsumfang

- ✓ **Fünf Plattformen, eine Beratung.** Microsoft 365, Dynamics 365, Power Platform, Copilot/Foundry, Azure/Entra ID — holistisch gedacht, mit Verbindungs-Punkten geplant.
- ✓ **Doppel-Säulen-Logik.** Säule 1 Microsoft Cloud, Säule 2 Independent Engineering (Custom Software, Web, Mobile). Wir empfehlen das, was wirklich trägt.
- ✓ **Drei Beratungs-Formate.** Microsoft Quick-Audit (1 Tag), Strategie-Workshop (2–3 Tage), Architecture-as-a-Service (Recurring). Festpreis, klares Deliverable.
- ✓ **Mittelstands-DNA.** Fokus 10–500 Mitarbeitende. F&O bewusst nicht im Angebot — Business Central ist die richtige ERP-Wahl für die Zielgruppe.
- ✓ **CMMI-Methodik.** Geschäftsführer als zertifizierter CMMI Consultant und Internal Appraiser. Strukturierte Liefer-Disziplin, audit-fähige Dokumentation.

5

PLATTFORMEN

M365, Dynamics 365, Power Platform, Copilot/Foundry, Azure/Entra — holistisch beraten, plus Independent Engineering als zweite Säule.

30–60 %

WERT IN SYNERGIEN

Anteil des verschenkten Werts, wenn nur eine Plattform betrachtet wird — die wirklichen Hebel liegen an den Verbindungs-Punkten.

6

HÄUFIGE FEHLER

Sicherheits-Baseline, CRM-ERP-Brücke, Power-Platform-Governance, Copilot-Adoption, Azure-Cost-Management, EU AI Act — in fast jedem Audit gefunden.

Microsoft Beratung · drei Festpreis-Formate

Preise auf Anfrage

Welches Format passt, hängt von Reife und Investitions-Bereitschaft ab. Quick-Audit für Erst-Standortbestimmung, Strategie-Workshop für Drei-Jahres-Plan über alle Plattformen, Architecture-as-a-Service für kontinuierliche Architektur-Disziplin ohne interne Vollzeit-Position.

SO ARBEITEN WIR

Ihr Weg zur Lösung

1 Erstgespräch

30 Min Discovery-Call. Wir klären den Reifegrad Ihrer Microsoft-Landschaft, dringliche Themen und das passende Beratungs-Format.

2 Audit oder Workshop

Quick-Audit (1 Tag) oder Strategie-Workshop (2–3 Tage Vor-Ort oder Remote). Bestands-Analyse, Roadmap, Compliance-Lückencheck.

3 Schriftliche Roadmap

Microsoft-Cloud-Strategie über 3 Jahre, Plattform-Roadmap, Lizenz-Strategie, Compliance-Lückenanalyse. Mit Aufwand- und Kosten-Schätzung pro Phase.

4 Optional: Recurring-Begleitung

Architecture-as-a-Service als Quartals-Review für Unternehmen, die kontinuierliche Microsoft-Architektur-Disziplin ohne Festbesetzung wollen.

„Wir hatten drei Microsoft-Partner — einer für M365, einer für Dynamics, einer für Power Platform. Niemand hat das Ganze gesehen. Mit arades haben wir das erste Mal eine konsolidierte Drei-Jahres-Roadmap, die alle fünf Plattformen verbindet.“

— CIO, Mittelständischer Maschinenbauer Rhein-Main

Bereit für den nächsten Schritt?

Vereinbaren Sie ein unverbindliches Erstgespräch. 30 Minuten genügen, um Ihre Situation zu verstehen und einen konkreten Vorschlag zu machen.

kontakt@arades.de

arades.de/kontakt

ARADES GMBH

Microsoft Cloud Solution Partner · Frankfurt am Main · Deutschland
Eingetragen im Handelsregister · Geschäftsführer: Arash Baniahmad
Web: arades.de · E-Mail: kontakt@arades.de